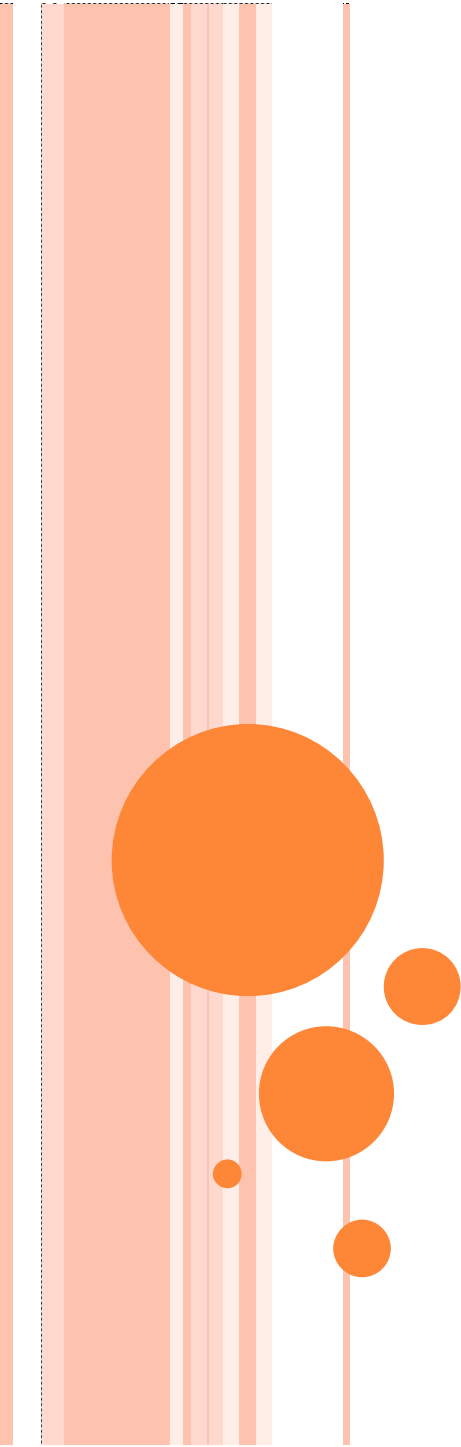




守成クラブ 札幌東会場

オリエンテーション

主催：東会場 **T**チーム

◆守成クラブについて

「創業は易く 守成は難し」

- 創業は易く、守成は難し「貞観政要」という中国の書物から引用した「創業守成」(守成は創業より難し)、同時に「先祖の完成した事業を継いで守っていく」とする守成(史記)の言の2つを基に、伊藤小一創設者が命名しました。
- ビジネス誌「商工につぼん」を発行する
株式会社 日本商工振興会が一事業として「守成クラブ」を創設・運営。
(www.shuseiclub-sapporo.jp/)

◆ 守成クラブについて

全国約120会場

目指せ10万社！



北海道19会場

札幌8会場

- ⌘ 札幌会場
- ⌘ 札幌東会場
- ⌘ 札幌西会場
- ⌘ 札幌北会場
- ⌘ 札幌南会場
- ⌘ 札幌アンビシャス会場
- ⌘ 札幌創真会場
- ⌘ 札幌清流会場

◆ 「ゲスト参加」と「入会」について(基準)

- 法人の経営者、またはそれに準ずる決裁権を有する方
- 個人事業主は、1年以内に法人化による組織変更をすること、もしくは1年以内に2名以上の法人経営者を入会させることを要する
- 士業は3年以上の開業運営を有する
- 保険業・飲食業は法人化設立済であること
- 政治的・宗教的・非社会的な活動、または、公序良俗に反する商売(ネズミ講など)を目的としての入会は拒否
- ゲスト参加は一回限り(同一人物)
- 必ず会員の紹介が必要
- 必ず「ゲスト説明」に参加する
- 入会後は必ずオリエンテーションに参加する

守成クラブ札幌東会場 仕事バンバンプラザ（月例会）

車座商談会



大名刺交換会



自社PR



各表彰



ブース出展



二部会



◆会員区分について

- 準会員 : 入会してゲストを入会させるまで(1年間のみ)
- 正会員 : ゲストを入会させて方
- がんばれ盾 : ゲストを3名入会させた方
- 鬼瓦 : ゲストを5名入会させた方
- ゴールドバッジ : ゲストを10名入会させた方
(10名の入会者が現存している場合)
- ダイヤバッジ : 守成クラブに多大な貢献をした方

◆ 下記の活動ルールをご確認ください

正会員(赤バッジ)が出来ること

例会内

車座商談会 自社PR
大名刺交換 ブース出展
商談懇親会 全卓資料配布

例会以外

例会以外の営業行為
東会場以外の例会参加

準会員(緑バッジ)が出来ること

例会内

車座商談会
大名刺交換
商談懇親会

ゲストが例会参加で出来ること

例会内

大名刺交換
商談懇親会

◆下記の活動ルールをご確認ください

【禁止事項】

- ・ゲスト参加者は、例会当日も後日も会員企業への営業行為は禁止です。正会員となった上でご活躍ください。
- ・他の異業種交流会・団体の宣伝・PRまたそれに準ずる活動も一切禁止となっております。
- ・準会員は例会以外場でアポを取り営業することは禁止です。
※例会会場内でのアポ・営業は可

【注意事項】

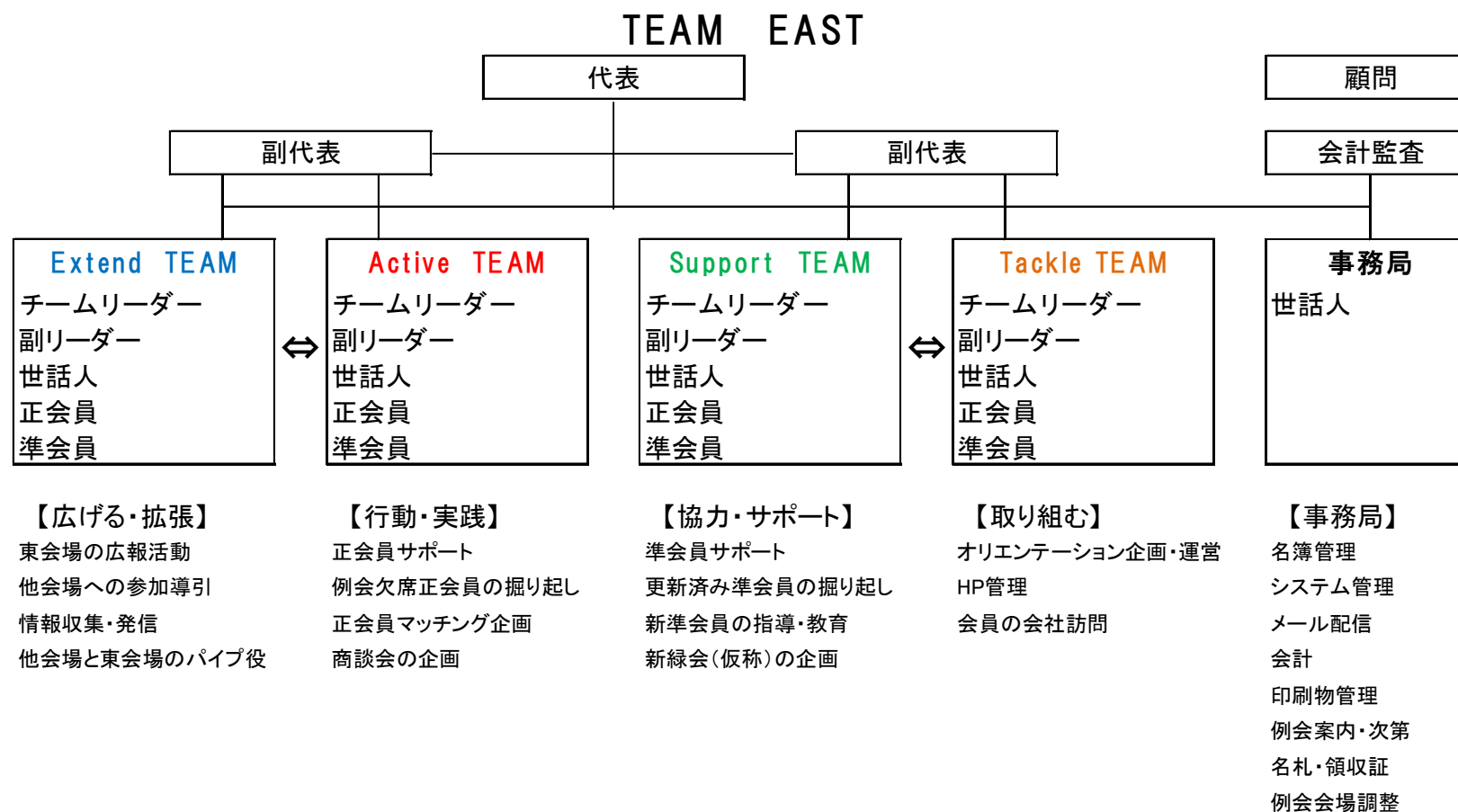
- ・正会員・準会員からのゲストへの営業行為は例会時・後日いずれも禁止です。
- ・会員以外の例会参加(同伴)はブース出展時の手伝いのみ可能(飲食は不可)
- ・バッジ着用の無い会員は受付にて購入してください(¥500)
※バッジ貸与をされていない方は申し出下さい
- ・ゲストは例会時に交換した名刺・名簿を使つての営業行為は認められません。

●男性:スーツ着用のこと(ジャケットは禁止)

●女性:商談にふさわしい服装(過度な露出は控える)

●大名刺交換の際、名刺が無くなった場合は列から退出する

◆札幌東会場チーム制について



◆守成クラブ札幌東会場 参加の心得

- しなければいけないこと
- したほうがよいこと
- してはいけないこと
- しないほうがよいこと

1. 例会には参加しましょう

例会・ランチ会・各イベントに積極的に参加して、まずは顔と名前と商品を覚えてもらいましょう。

2. 会員との交流をしましょう

仲良くなることが起商の秘訣。
たくさんの方と交流を持ちましょう。

3. 運営に参加しましょう

例会などは各会員の協力で働きが成り立っています。
積極的にお手伝いに参加しましょう。

4. 自ら発注しましょう

一人一人が自分の商品を売る事だけを考えるのではなく、
自らが購入できる物はないかを考えながら動くことで、
ビジネスが成立します。

5. マッチングしましょう

4(自ら発注しよう)と同じように自分の仕事以外に仲間同士の
ビジネスマッチングしましょう

6. 会員を増やしましょう

新しい仲間を増やすことは、あなた自身そして守成クラブ発展
の源になります。常に新入会員を増やす意識を持ちましょう！
なかなか浮かばない場合はリストアップしてみましょう！

7. モラルを守りましょう

どんなに例会に参加し、仲間から購入し、マッチングしたとしても・・・こんな人は誰も相手にはしません。



